

Formations

LA ROSE DES VENTES

20
19



Notre offre

Nous vous proposons des formations pour développer votre entreprise.



POURQUOI?

La Rose Des Ventes est un cabinet de conseil en stratégie commerciale éthique. Suite à la demande de clients nous proposons des formations pour apprendre à mieux vendre dans un monde en constante évolution. Les processus d'achats évoluent. Les attentes de vos clients ne sont plus les mêmes qu'hier.

Vous devez vous remettre en cause régulièrement et vous formez aux nouvelles techniques de ventes.

C'est pour cela que nous avons conçu une offre de formation qui correspond à vos attentes en terme de contenu et de durée.

QUI?

- Chefs d'entreprises
- Responsables marketing
- Commerciaux
- Vendeurs

DUREE

- de 1 à 4 jours

LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance

Stratégie commerciale

Prospection

Négociation

Fidélisation

La prospection

Nous vous proposons des formations pour améliorer votre prospection



POUR QUI?

- Les chefs d'entreprise,
- Responsable marketing,
- Commerciaux,
- Vendeurs

DUREE

- de 1 à 4 jours

LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance

LES FORMATIONS EN PROSPECTION SONT :

- Les différents outils pour prospecter (1 jour)
- Comment prospecter? (2 jours),
- Prospecter au téléphone efficacement ? (2 jours),

La vente

Nous vous proposons des formations pour améliorer vos ventes.



POUR QUI?

- Les chefs d'entreprise,
- Responsable marketing,
- Commerciaux,
- Vendeurs

DUREE

- de 1 à 4 jours

LIEU

En présentiel dans votre entreprise
A distance

LES FORMATIONS EN NÉGOCIATION SONT :

- Comment préparer votre entretien? (1 jour),
- Apprendre à pitcher (1jour),
- Comment améliorer votre discours ? (2 jours),
- Savoir négocier? (2 jours).
- Comment avoir plus de clients? (4 jours)

La fidélisation

Nous vous proposons des formations pour améliorer la fidélisation de vos clients



POUR QUI?

- Les chefs d'entreprise,
- Responsable marketing,
- Commerciaux,
- Vendeurs

DUREE

- 1 jour

LIEU

En présentiel dans votre entreprise
A distance

LES FORMATIONS EN NÉGOCIATION SONT :

- Comment mettre en place un programme de fidélité? (1 jour),
- Comment créer un programme de parrainage? (1 jour),