

Prospection

Comment prospecter au téléphone efficacement ?



Contenu de la formation :

La formation vous donne les clés pour prospecter par téléphone sereinement et avec le sourire. La formation va enfin vous rendre ami(e) avec le téléphone.

Le diagnostic sur votre prospection.



La formation permettra de sauvegarder **2 800 abeilles** en partenariat avec le [Rucher des filles de Monmaye](#).



www.rosedesventes.com

OBJECTIFS

- Créer votre propre stratégie de phoning

QUI?

- Les porteurs de projet
- Les chefs d'entreprises
- Les commerciaux
- Les vendeurs

DUREE

- 8 heures

LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance (visioconférence)

PRE-REQUIS

- Aucun

ACCESSIBILITÉ

- Locaux de La Rose Des Ventes non accessibles pour les personnes à mobilité réduite
- Location de salle de réunion et restaurant adaptés PMR
- Partenariats avec professionnels adaptés à votre handicap afin de rendre la formation possible
- Visioconférence

ÉVALUATION

- Cas concret (maîtrise des outils, du script et du traitement des objections)

TARIF

- 560 € H.T soit 70€/H H.T

LES POINTS ABORDÉS

Outils

Script d'appel

Traitement des objections