

# Prospection

*Comment prospecter?*



## Contenu de la formation :

La formation vous donne les clés pour prospecter sereinement et avec le sourire. Vous connaîtrez les meilleurs outils adaptés à vos cibles. Vous apprendrez à les maîtriser. Vous travaillerez votre propre discours afin d'être opérationnel.

Le diagnostic sur votre prospection.



La formation permettra de sauvegarder **6 300 abeilles** en partenariat avec le [Rucher des filles de Monmaye](#).



[www.rosedesventes.com](http://www.rosedesventes.com)

## OBJECTIFS

- Créer votre propre stratégie de prospection

## QUI?

- Les porteurs de projet
- Les chefs d'entreprises
- Les commerciaux
- Les vendeurs

## DUREE

- 18 heures

## LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance (visioconférence)

## PRE-REQUIS

- Aucun

## ACCESSIBILITÉ

- Locaux de La Rose Des Ventes non accessibles pour les personnes à mobilité réduite
- Location de salle de réunion et restaurant adaptés PMR
- Partenariats avec professionnels adaptés à votre handicap afin de rendre la formation possible
- Visioconférence

## ÉVALUATION

- Cas concret (maîtrise des outils)

## TARIF

- 1 260 € H.T soit 70€/H H.T

## LES POINTS ABORDÉS

*Outils*

---

*Astuces*

---

*Traitement des objections*