

# Prospection

*Comment prospecter au téléphone efficacement ?*



## Contenu de la formation :

La formation vous donne les clés pour prospecter par téléphone sereinement et avec le sourire. La formation va enfin vous rendre ami(e) avec le téléphone.

Le diagnostic sur votre prospection.



En 2021, notre **taux de satisfaction des stagiaires** est de **4.67/5** sur cette formation.

[www.rosedesventes.com](http://www.rosedesventes.com)

## OBJECTIFS

- Créer votre propre stratégie de phoning

## QUI?

- Les porteurs de projet
- Les chefs d'entreprises
- Les commerciaux
- Les vendeurs

## DUREE

- 8 heures

## LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance (visioconférence)

## PRE-REQUIS

- Aucun

## ACCESSIBILITÉ

- Locaux de La Rose Des Ventes non accessibles pour les personnes à mobilité réduite
- Location de salle de réunion et restaurant adaptés PMR
- Partenariats avec professionnels adaptés à votre handicap afin de rendre la formation possible
- Visioconférence

## ÉVALUATION

- Cas concret (maîtrise des outils, du script et du traitement des objections)

## TARIF

- 640 € H.T soit 80€/H H.T

## LES POINTS ABORDÉS

*Outils*

---

*Script d'appel*

---

*Traitement des objections*