

Stratégie commerciale

Comment mettre en place un programme de partenariat?



Contenu de la formation :

La formation vous donne les clés pour mettre en place votre programme de partenariat afin de développer vos ventes. Vous analyserez les différents programmes possibles. En fin de journée vous bâtirez le votre.

Le diagnostic du programme de partenariat



En 2021, notre **taux de satisfaction des stagiaires** est de **4.78/5** sur cette formation.

www.rosedesventes.com

OBJECTIFS

- Mettre en place un programme de partenariat pour développer vos ventes.

QUI?

- Les porteurs de projet
- Les chefs d'entreprises
- Les responsables marketing
- Les commerciaux

DUREE

- 8 heures

LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance (visioconférence)

PRE-REQUIS

- Aucun

ACCESSIBILITÉ

- Locaux de La Rose Des Ventes non accessibles pour les personnes à mobilité réduite
- Location de salle de réunion et restaurant adaptés PMR
- Partenariats avec professionnels adaptés à votre handicap afin de rendre la formation possible
- Visioconférence

ÉVALUATION

- Cas concret (création de votre propre programme de partenariat)

TARIF

- 640 € H.T. soit 80€/H H.T

LES POINTS ABORDÉS

Programmes de partenariat

Communication

Discours