

Expérience client

Savoir mettre en place une activité œnotouristique



Contenu de la formation :

La formation vous donne les clés pour mettre en place une nouvelle activité œnotouristique afin de développer vos ventes. Vous apprendrez à

- Communiquer sur votre offre,
- Animer l'activité œnotouristique,
- Vendre votre vin

Le diagnostic de votre activité œnotouristique



Nouvelle formation : pas de statistique de satisfaction

OBJECTIFS

- Développer une activité œnotouristique

QUI?

- Les porteurs de projet
- Les chefs d'entreprises
- Les responsables œnotourismes

DUREE

- 8 heures

LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance (visioconférence)

PRE-REQUIS

- Aucun

ACCESSIBILITÉ

- Locaux de La Rose Des Ventes non accessibles pour les personnes à mobilité réduite
- Location de salle de réunion et restaurant adaptés PMR
- Partenariats avec professionnels adaptés à votre handicap afin de rendre la formation possible
- Visioconférence

ÉVALUATION

- Cas concret (création de votre stratégie d'amélioration de l'expérience client en magasin)

TARIF

- 640€ H.T soit 80€/H H.T

LES POINTS ABORDÉS

Lancement prestation

Communication

Expérience client