

Prospection

Savoir prospecter par téléphone efficacement



Contenu de la formation :

La formation vous donne les clés pour prospecter par téléphone sereinement et avec le sourire. Nous nous focaliserons sur ;

- la création de la base de données qualifiée grâce aux IA,
- le discours (accroche, parades)
- la posture

Bien sûr nous ferons des mises en situation.
Nous utiliserons diverses IA.

Le taux de satisfaction des stagiaires depuis 2021 : 93.4%

Le taux d'abandon de formation : 0%

Nombre de stagiaire : 2

Le diagnostic sur votre prospection.



www.rosedesventes.com

OBJECTIFS

- Créer votre propre stratégie de phoning

QUI?

- Les porteurs de projet
- Les chefs d'entreprises
- Les commerciaux
- Les vendeurs

DUREE

- 8 heures

LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance (visioconférence)

PRE-REQUIS

- Aucun

ACCESSIBILITÉ

- Locaux de La Rose Des Ventes non accessibles pour les personnes à mobilité réduite
- Location de salle de réunion et restaurant adaptés PMR
- Partenariats avec professionnels adaptés à votre handicap afin de rendre la formation possible
- Visioconférence

ÉVALUATION

- Cas concret (maîtrise des outils, du script et du traitement des objections)

TARIF

- 640 € H.T soit 80€/H H.T

LES POINTS ABORDÉS

Outils



Script d'appel



*Traitement des
objections*