

La vente

Savoir vendre auprès de tous en utilisant la méthode FALC



Contenu de la formation :

La formation vous donne les clés pour comprendre

- la méthode FALC,
- l'adaptation du discours,
- la rédaction des documents commerciaux

Le diagnostic sur votre connaissance de la méthode FALC



Nouvelle formation pas d'évaluation de la formation par les stagiaires.

OBJECTIFS

- Utiliser la méthode FALC pour vendre auprès de tous.

QUI?

- Les porteurs de projet
- Les chefs d'entreprises
- Les commerciaux
- Les vendeurs

DUREE

- 16 heures

LIEU

- En présentiel dans votre entreprise
- A distance (visioconférence)

PRE-REQUIS

- Aucun

ACCESIBILITÉ

- Locaux de La Rose Des Ventes non accessibles pour les personnes à mobilité réduite
- Location de salle de réunion et restaurant adaptés PMR
- Partenariats avec professionnels adaptés à votre handicap afin de rendre la formation possible
- Visioconférence

ÉVALUATION

- Cas concret (création d'éléments de communication)

TARIF

- 640 € H.T soit 1 280€/H H.T

LES POINTS ABORDÉS

FALC

Inclusion

Discours